

B2B SW 기업

**IQUEST**

INVESTOR RELATIONS 2024

 아이퀘스트

# Disclaimer

본 자료에 포함된 (주)아이퀘스트(이하 “회사”)의 경영실적 및 재무성과와 관련한 모든 정보는 기업회계기준 및 국제회계기준에 따라 작성되었습니다.

본 자료는 향후 매출계획 등 미래에 대한 “예측정보”를 포함하고 있습니다. 이는 과거가 아닌 미래의 추정에 기안하며 성장가능한 목표치를 경영실적으로 반영하고 있으며, ‘예상’, ‘전망’, ‘계획’, ‘기대’ 등과 같은 용어를 사용하였습니다.

위 “예측정보”는 경영환경의 변화에 따라 적지 않은 영향을 받을 수 있으며, 이러한 불확실성에 따른 현상은 미래의 경영 실적과 중대한 차이가 발생할 수도 있습니다.

또한, 각종 지표들은 현재의 시장상황과 회사 경영목표 및 방침을 고려하여 작성된 것으로 시장 환경의 급속한 변화 및 투자환경, 회사의 전략적 목표 수정에 의하여 그 결과가 다르게 나타날 수도 있습니다.

본 자료에 열거한 주요한 사항은 어떠한 경우에도 투자자의 투자결과에 효과를 미치지 못하므로 법적인 책임이 없으며, 회사는 새로운 정보 및 미래의 사건 등으로 그 사실을 공지할 의무가 없습니다.

당사는 본 IR 자료에 표기된 사항 중 공정공시에 해당하는 사항은 IR 행사 당일 공정공시를 통하여 공개하오니, 공정공시를 확인하여 주시기 바랍니다. 또한, 미래의 경영목표와 같이 공정공시에 해당되지 않는 경우는 당사의 경영목표일 뿐 예측 및 전망자료가 아님을 다시 한 번 강조하오니 투자판단에 유의하여 주시기 바랍니다. 전망실적에 대하여는 “전망”, 미래 경영목표에 관하여는 “목표”로 구분하고 있으니 참고하시기 바랍니다.

INVESTOR RELATIONS 2024

# CONTENTS

Prologue	Chapter 01. Business Overview	Chapter 02. Performance Review	Chapter 03. Growth Engine	Appendix
----------	----------------------------------	-----------------------------------	------------------------------	----------

# Prologue

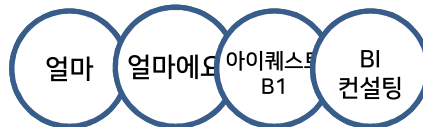
1. Corporate Identity
2. Company Overview
3. Company History

## B2B S/W 산업을 선도하는 기업



## Solution Leader

비즈니스 ERP 플랫폼으로  
고객별 제품 Portfolio 구성



소기업 중소기업 중견기업 대기업



## New Paradigm

기술혁신으로 S/W 산업의  
새로운 패러다임 선도

Big data

AI자동분개  
처리기술

Cloud Service

SaaS  
구독플랫폼

FinTech

오픈뱅킹  
서비스

Block Chain

전자계약  
서비스



## Fundamental

견고한 재무실적에 따른  
높은 안정성 및 수익성

매출증가율  
(2023)

52.0%

영업이익율  
(2023)

9.1%

## Company Profile

회사명	주식회사 아이퀘스트
대표이사	김순모
설립일	1996년 11월 27일
주소	서울시 구로구 디지털로 34길 55 코오롱사이언스밸리 2차
임직원수	118명
주요사업	기업 경영관리 솔루션 개발 및 공급
자본금	9.86억 원
매출액	401억 원 (2023년)

## 대표이사 Profile

- 2008~현재 (주) 아이퀘스트 대표이사
- 1999~2008 (주) 아이퀘스트 사업총괄
- 1996~1999 성광슈퍼 지점장
- 1987~1995 영우통상 (주) 뉴욕

### 김순모 대표이사

現)한국소프트웨어산업협회 부회장  
 現)한국산업단지공단 ICT운영위원  
 '21년 SW산업발전유공 대통령상 수상



## 경영철학

### 정도경영

초심을 잃지않고 정직과 신뢰를 바탕으로 정도를 지키는 투명경영



### 가치창조경영

창조적인 기술력으로 업무 효율화 및 생산성, 경쟁력 향상



### 고객중심경영

고객을 최우선으로 고품질의 우수한 제품과 차별화된 서비스 제공





- 기업부설연구소 인증
- 얼마에요 GoodSW 국가공인인증 획득
- 기술혁신형기업이노비즈인증 획득
- 전자세금계산서대용량사업자등록
- ASP(SaaS)방식의사용료체계 전환
- 국제표준품질 ISO9001인증획득
- 우리은행 얼마에요 우리ERP 제휴
- 신한은행 InsideBankERP 제휴



- 빅데이터 기반의 인공지능(AI) 회계처리특허 취득
- 예산 및 후원관리 '얼마에요 비영리' 출시
- 스마트팩토리 ERP 부문 고객만족 대상 수상 [얼마에요 SAP]
- LG U+ 'U+ERP' 제휴
- 국민은행 '바로ERP' 제휴
- 대한상공회의소 '일하기 좋은 중소기업' 선정



- 코스닥시장 상장
- 간편이제 모바일 앱 '얼마 간편송금' 출시
- 소상공자 경리프로그램 'SI얼마경리' 출시



- 근태관리 '얼마근태' 어플리케이션 출시
- 드롭박스(DropBox) 글로벌 파트너십 체결
- 스누아이랩과 'B2B AI 플랫폼 공동개발' 업무협약 체결
- 제조업체 전문 회계프로그램 '얼마에요B1' 출시
- 건설업체 전문 회계프로그램 '얼마에요C1' 출시
- (주)알디스데이터 지분 인수

1996 ■■■ 2000 ~ 2013 ■■■ 2014 ~ 2017 ■■■ 2018 ~ 2019 ■■■ 2020 ■■■ 2021 ■■■ 2022 ■■■ 2023 ■■■



- (주)아이퀘스트 법인 설립



- 모범납세기업국세청장상수상
- SAPKOREA비즈니스파트너 계약체결
- '얼마에요'클라우드 버전 (웹서비스형) 출시
- 병역특례업체 '석사전문연구요원'기업지정
- KICOX 주관글로벌선도기업 선정
- KICOX 선정스마트팩토리 구축 우수기업 선정
- 세무사회세무신고프로그램과 연동 제휴
- 하이서울브랜드강소기업선정



- '금감원'전자금융업등록승인
- 모바일전용 소기업대상 사업/ 자산관리서비스 '얼마'출시
- 블록체인기반 전자계약서비스 '얼마싸인'출시
- 고용노동부주관 청년친화강소기업 선정



- 디포커스(주) 지분 인수
- 경기도 비영리 회계프로그램 공급사업자 선정
- 고용노동부 강소기업 2년 연속 선정

# 01

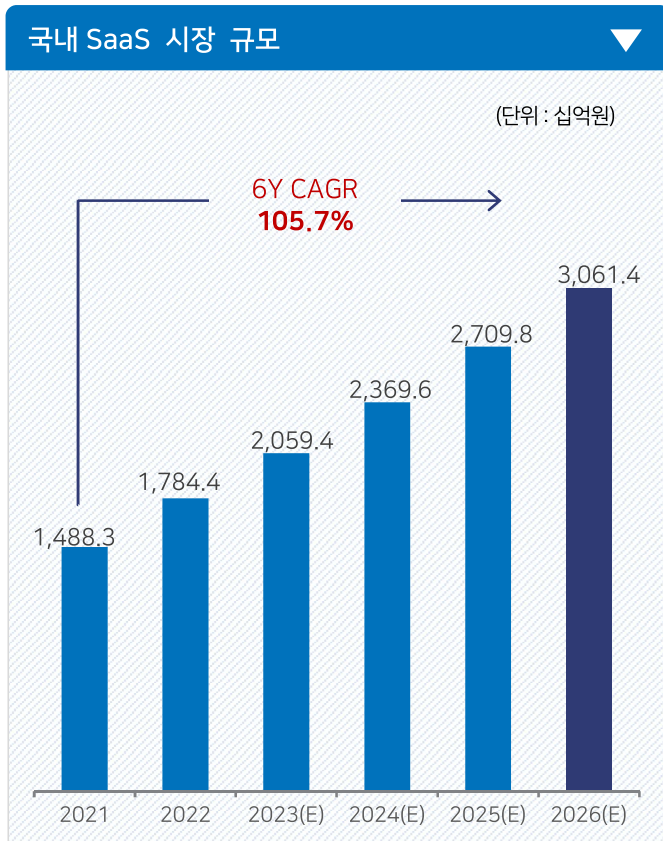
## Chapter

# Business Overview

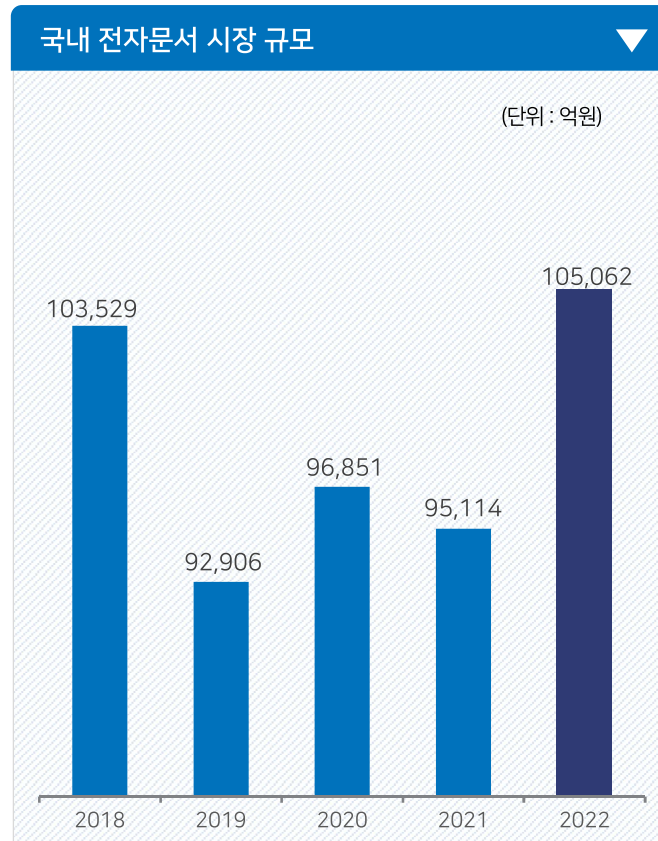
1. 부문별 시장 규모
2. 사업분야 - Solution
3. 사업분야 - Service
4. 핵심기술역량



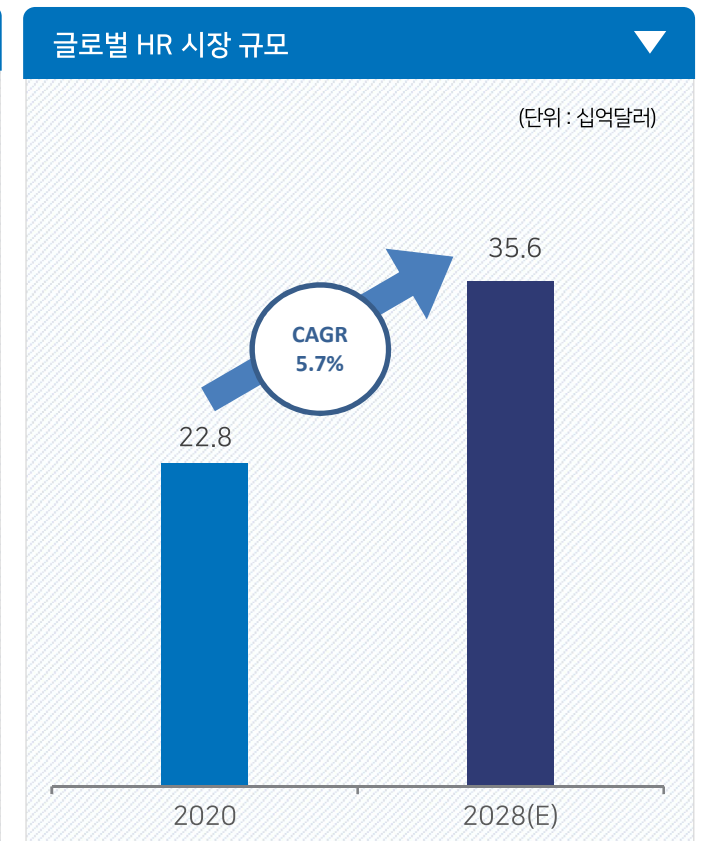
## 국내 SW시장 성장에 따른 매출 증대 예상 기존 사업의 꾸준한 매출 성장 및 신규 진출 사업의 고성장 기대



출처 : 2022~2026 Korea Public Cloud Software Forecast



출처 : 2023 전자문서산업 실태조사보고서, 과학기술정보통신부, 한국인터넷진흥원



출처 : Fortune Business Insights, 한국IR협회의 기업리서치센터

## 타깃시장별 맞춤 제품 포트폴리오 구성

	얼마	얼마에요ERP	아이퀘스트B1	얼마에요 비영리
타깃시장	 소기업 / 소상공인 신시장	 중소기업 회사 대표 주력제품	 중소/중견기업 구축형 제품	 비영리 공익단체 비영리 제품
구동방식	모바일 기반의 사업관리 토탈 솔루션	SaaS 기반의 인공지능 클라우드 솔루션	기업 성장시스템 통합관리 솔루션	클라우드 기반의 비영리 공공 솔루션
제품내용	사업, 자산, 거래처, 급여, 간편이체, 거래증빙, 4대 보험, 세금	얼마에요(통합경영관리) 얼마에요B1(제조생산) 얼마에요C1(건설, 건축)	SAP 파트너십을 통해 다양한 산업군에 적용	예산, 회계, 급여/4대보험, 자산, 재무, 후원, 회비수납, 세금
특징	회원 확보 우선 전략 무료사용 서비스	AI 특허자동분개 3만 유료 사용고객 (매년 6%대 순증가)	타사대비 가격경쟁력 스마트공장지원사업	AI 특허회계처리 SW품질(GS)인증 1등급 전자정부 표준프레임워크

## 고객별 다양하고 편리한 서비스 제공

	얼마싸인	얼마근태	얼마간편송금	부가서비스
타깃시장	 <p>모든 사업장 적용 전자계약 서비스</p>	 <p>모든 사업장 적용 근태관리 서비스</p>	 <p>금융거래 사업장 적용 이체송금 서비스</p>	 <p>솔루션 사용 기업 사용편리 서비스</p>
구동방식	블록체인 기반의 보안 안정성	모바일 기반의 GPS 방식	모바일 기반의 오픈뱅킹 방식	프로그램 연동구동방식
서비스내용	전자계약, 전자거래문서, 증빙관리 (근로, 구매, 건설/용역, 보험, 가맹/입점, 렌탈, 금융)	실시간 근태현황 확인 및 관리, 급여 자동계산	은행 간 간편송금 이체서비스 프로그램 내 확장 적용	얼마택스, 온라인 수발주, 자동수납, 쇼핑몰/배달앱, PC 보안, 웹 메시지 전송
특징	비대면 방식으로 간편, 신속, 안전	얼마에요와 얼마싸인과 연동, 계약-근태-급여 관리를 하나의 프로세스로 제공	금융감독원 핀테크 사업인증	부가적인 매출 발생

## 아이퀘스트의 핵심기술 역량 ABC

A : AI 자동회계처리, B : Block Chain &amp; Big data, C : Cloud



# 02

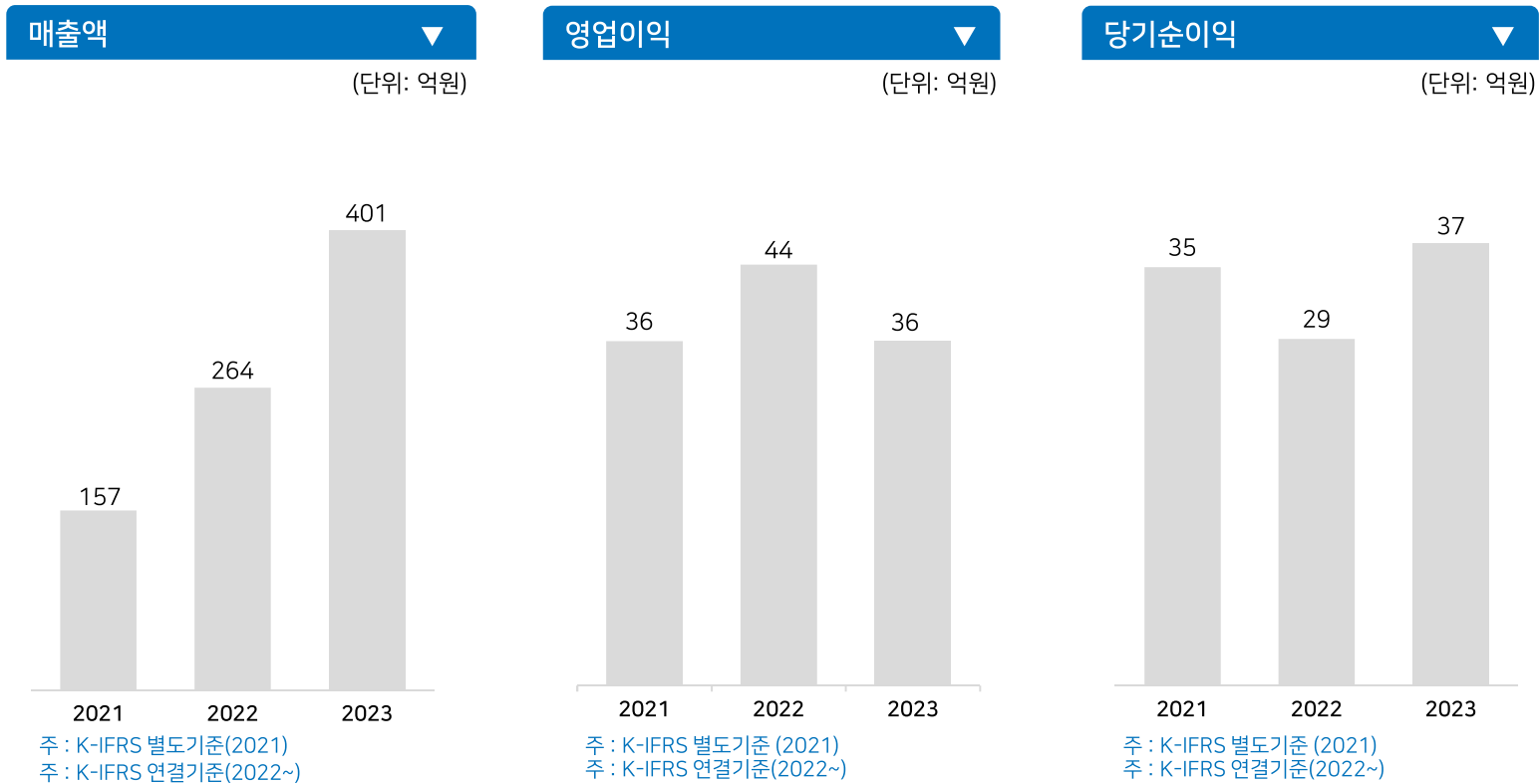
Chapter

## Performance Review

1. 3개년 실적추이
2. 분기별 매출실적추이
3. 23년 실적 Review

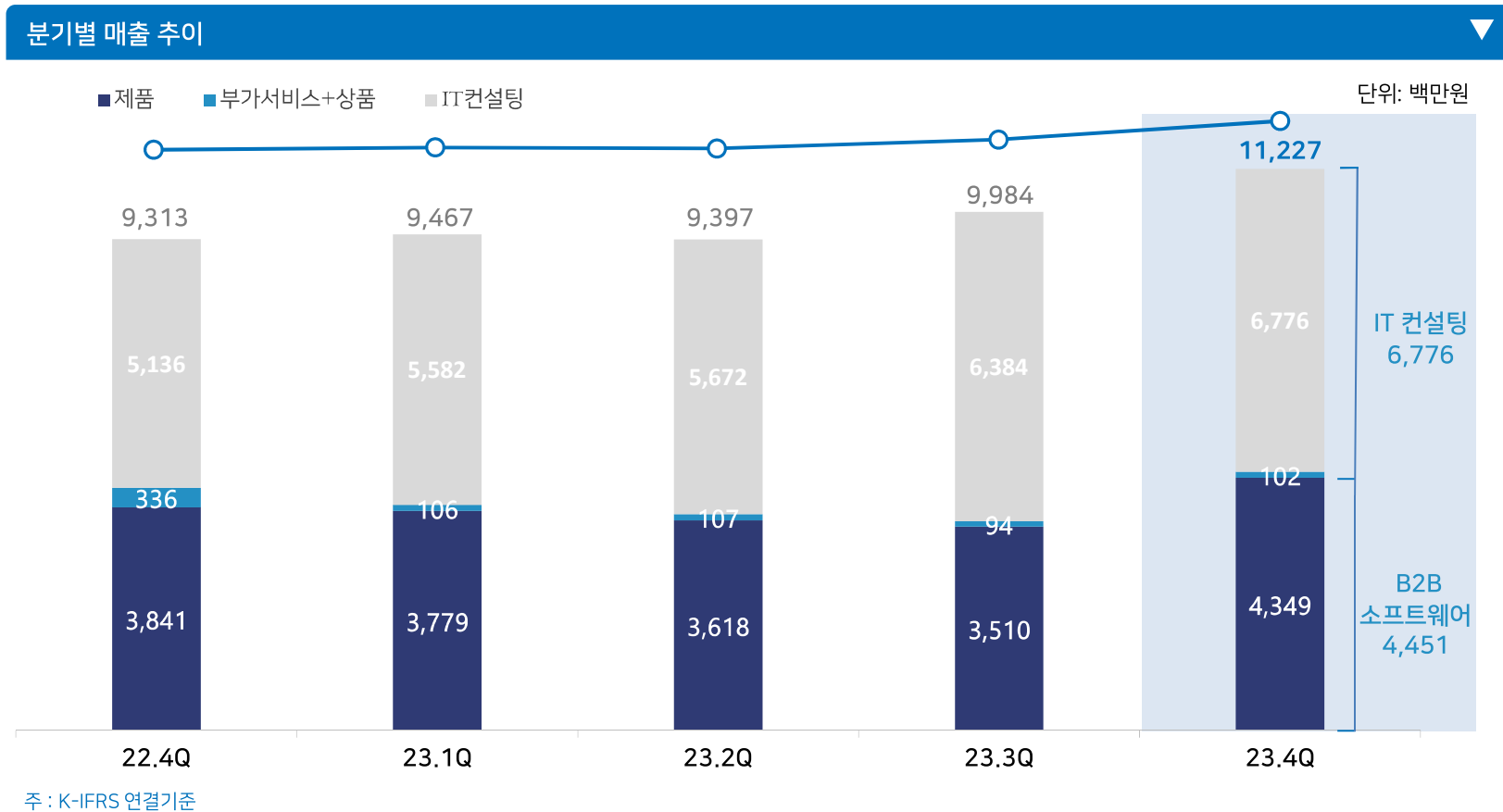
- 비즈니스 커버리지 확대로 사업 시너지를 통한 외형 성장 지속

- 매출 : 주력제품 ERP와 부가서비스의 안정적인 성장 및 수주 증가, 자회사 디포커스와의 사업 시너지로 **2023년도 역대 최대 매출 달성**

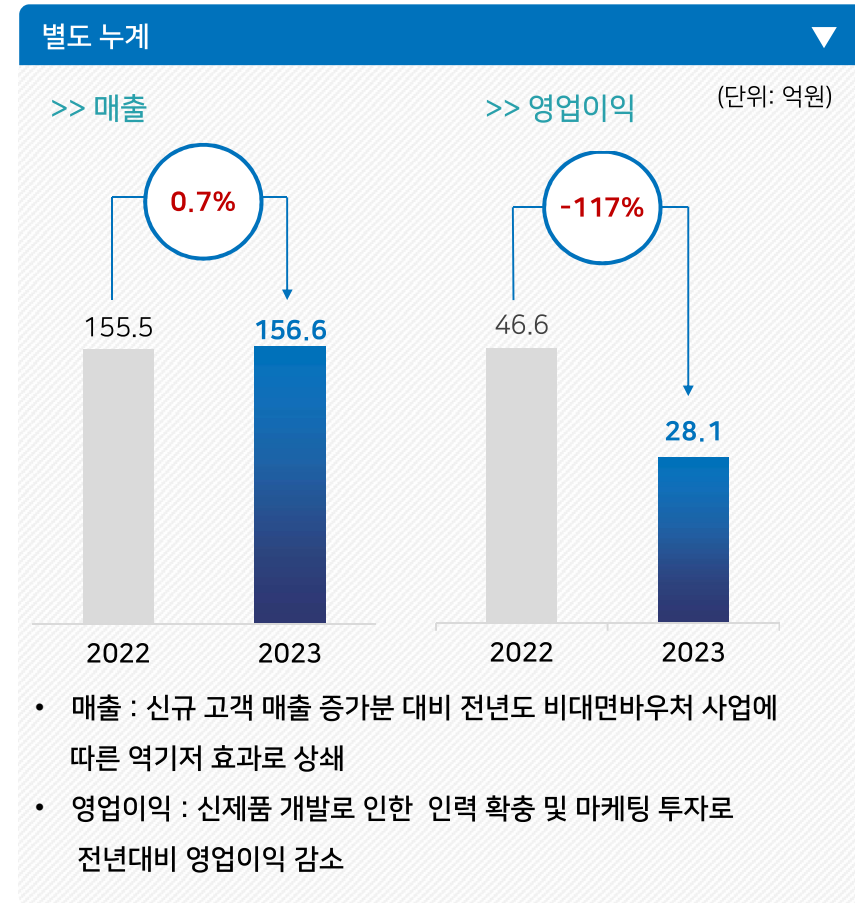
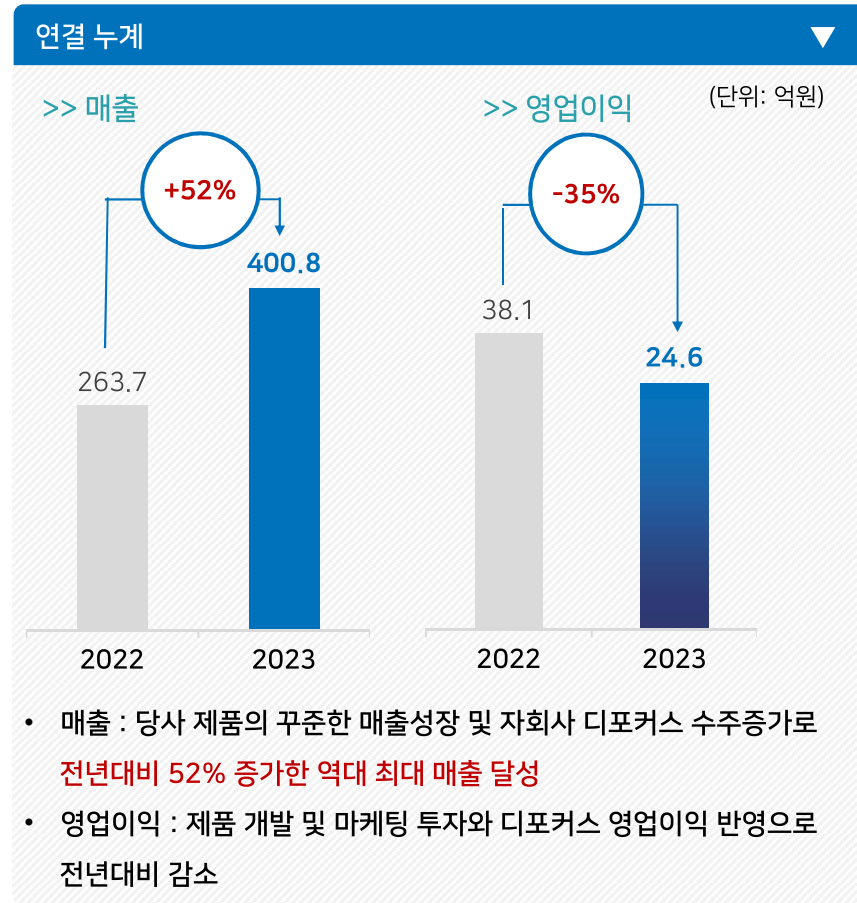


- 4분기 연결매출 112.3억원 (2022년 4Q대비 20.6% ↑)

- 클라우드 ERP '얼마에요'의 매출 성장과 신제품 출시 효과 및 디포커스 수주 증가에 따른 매출 증가



- '23년 실적 현황



## 실적 전망

- 가시적인 투자 성과와 추진 중인 수주 사업의 실적 반영으로 매출 증가 예상
- 2023년 하반기부터 개선되고 있는 비용 절감 효과 및 2024년 상반기 사용료 인상효과로 인한 수익성 향상 전망



# 03

Chapter

## Growth Engine

1. 매출 확대 전략
2. 신사업 성장 전략
3. 중장기 계획
4. Growth Strategy at a glance

주력제품의 고도화와 신제품 개발 및 서비스 확대로 성장모멘텀 확보  
B2B 솔루션 특화로 신규 비즈니스 확대

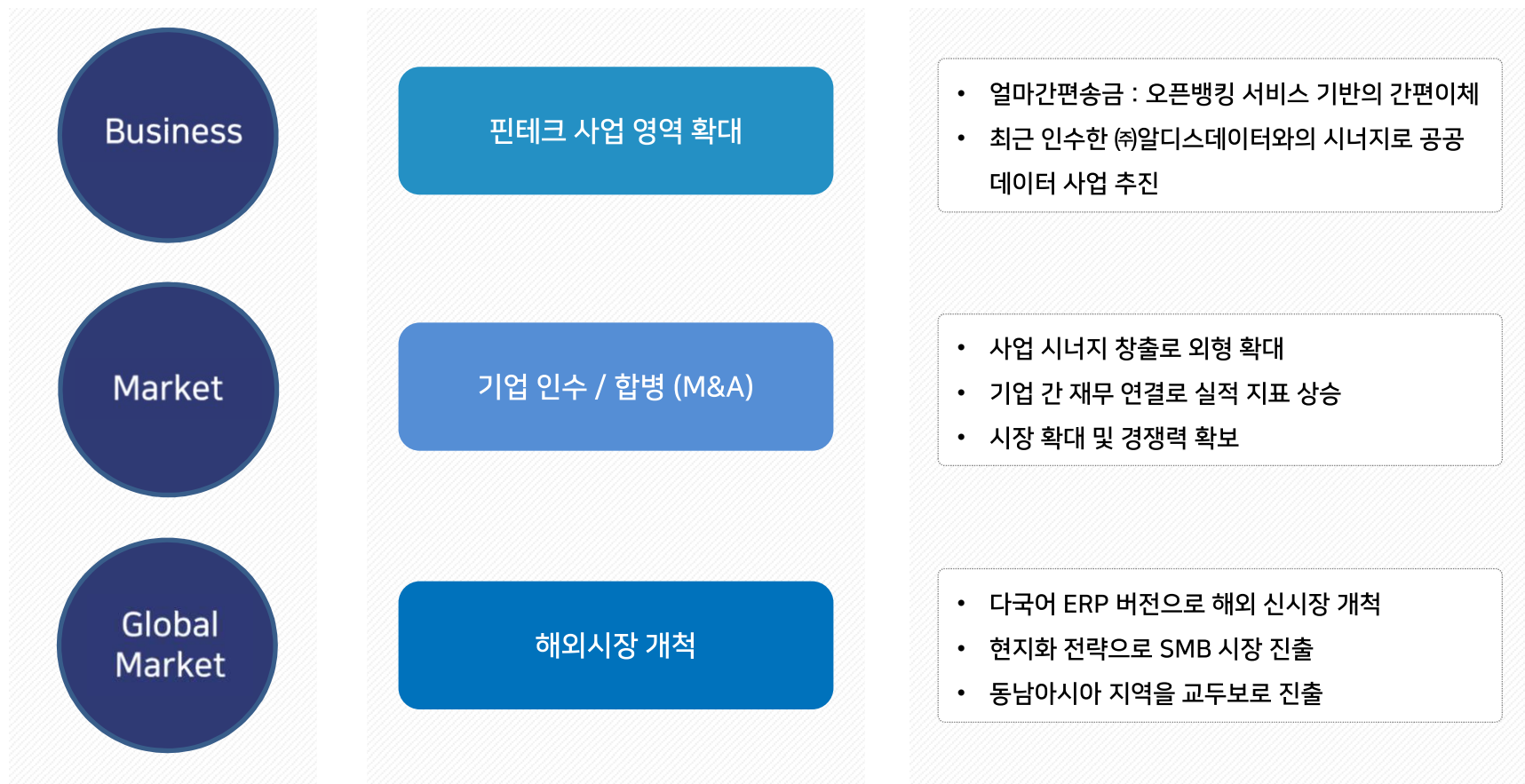
### 매출 확대

1. 마케팅 투자 강화를 통한 고객 네트워크 확대
2. 전략적 제휴로 파트너십 강화
3. 정부지원사업 참여로 매출 확대
4. 부가서비스 사업 확대

### 신제품 영역 확장

1. 얼마
  - 기업 중 절대 다수를 차지하는 소상공인 고객 지속 확보
  - 경쟁사 : C사 (170만 유저, 1조 1천억 밸류)
2. 얼마싸인
  - 영업력 확대를 통한 전자계약&문서 시장 공략 가속화
  - '22년 전자문서 시장규모 10조 5천억
3. 디포커스 HR
  - 근태, 급여관리, 4대보험관리등 인사통합관리
  - 편리성, 접근성, 보안성 등 HR전문 통합 솔루션
  - 경쟁사 : S사 (매출성장율 : 107%, 순이익율 : 68%)
4. 얼마에요 비영리
  - 공공영역 전반으로 확대되는 비영리단체 시장 개척 확대

## Business &amp; Market 사업 다각화와 고도화를 통한 신성장 동력 추진



New 비즈니스 Driver 확보를 통한 B2B S/W 생태계 선도





# Appendix

1. 요약재무제표
2. 자회사 현황
3. 기업신용평가표
4. 지적재산권 현황

## 재무상태표(연결)

(단위: 억원)

구분	2021	2022	2023
유동자산	244.2	179.8	186.5
비유동자산	288.2	412.7	424.2
<b>자산총계</b>	<b>532.4</b>	<b>592.5</b>	<b>610.8</b>
유동부채	91.3	60.8	51.6
비유동부채	22.7	36.3	39.0
<b>부채총계</b>	<b>114.0</b>	<b>97.1</b>	<b>90.6</b>
자본금	9.9	9.9	9.9
<b>자본총계</b>	<b>418.4</b>	<b>495.4</b>	<b>520.2</b>

\* 본 요약 재무상태표는 K-IFRS기준으로 작성되었습니다.

\* '21년 개별기준, '22'년 연결기준('22.3Q부터 연결)

## 손익계산서(연결)

(단위: 억원)

구분	2021	2022	2023
<b>매출액</b>	<b>156.8</b>	<b>263.7</b>	<b>400.8</b>
매출원가	51.8	118.2	255.6
판관비	68.9	102.0	108.9
<b>영업이익</b>	<b>36.1</b>	<b>43.5</b>	<b>36.2</b>
영업 외 수익	7.3	6.8	19.2
영업 외 비용	4.1	17.4	14.6
<b>당기순이익</b>	<b>35.2</b>	<b>29.0</b>	<b>37.3</b>

\* 본 요약 손익계산서는 K-IFRS기준으로 작성되었습니다.

\* '21년 개별기준, '22'년 연결기준('22.3Q부터 연결)

### 재무상태표(별도)

(단위: 억원)

구분	2021	2022	2023
유동자산	244.2	100.7	95.0
비유동자산	288.2	392.1	402.2
<b>자산총계</b>	<b>532.4</b>	<b>492.8</b>	<b>497.2</b>
유동부채	91.3	44.8	31.5
비유동부채	22.7	8.0	8.8
<b>부채총계</b>	<b>114.0</b>	<b>52.8</b>	<b>40.4</b>
자본금	9.9	9.9	9.9
<b>자본총계</b>	<b>418.4</b>	<b>440.0</b>	<b>456.8</b>

\* 본 요약 재무상태표는 K-IFRS기준으로 작성되었습니다.

### 손익계산서(별도)

(단위: 억원)

구분	2021	2022	2023
<b>매출액</b>	<b>156.8</b>	<b>155.5</b>	<b>156.6</b>
매출원가	51.8	49.0	57.0
판관비	68.9	59.9	71.5
<b>영업이익</b>	<b>36.1</b>	<b>46.6</b>	<b>28.1</b>
영업 외 수익	7.3	5.9	14.6
영업 외 비용	4.1	16.0	14.0
<b>당기순이익</b>	<b>35.2</b>	<b>32.2</b>	<b>25.5</b>

\* 본 요약 손익계산서는 K-IFRS기준으로 작성되었습니다.



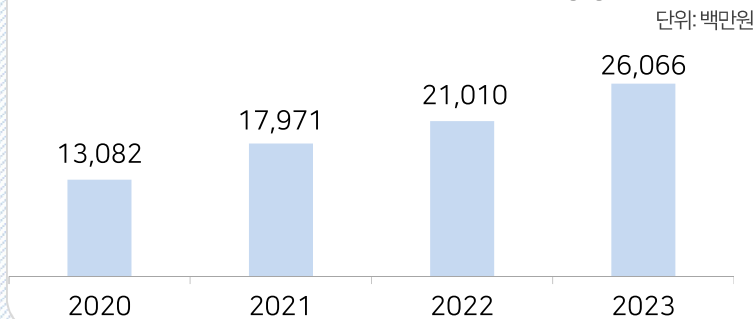
## 디포커스(주) 빅데이터 기반 경영 컨설팅 전문 기업



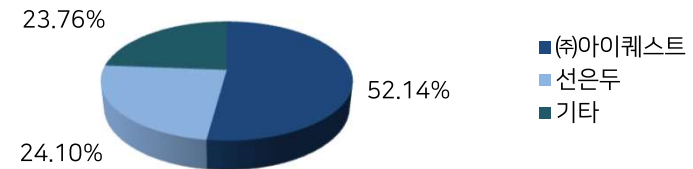
- 2001년 4월 10일 법인설립
- 대표이사 선은두
- 자본금 5.4억원 <2023년 기준>
- 매출액 260.7 억원 당기순이익 16.2 억원

- 사업 : BI, ERP, 클라우드 컨설팅 및 솔루션 제공
- 미국 현지 법인을 통한 해외시장 활동
- 대기업 수주현황 : SK스퀘어, 삼성물산, 현대스틸산업  
LG CNS, 카카오엔터프라이즈외

- 연도별 매출 추이 : 2022년도 대비 24% 성장



## 주주 구성



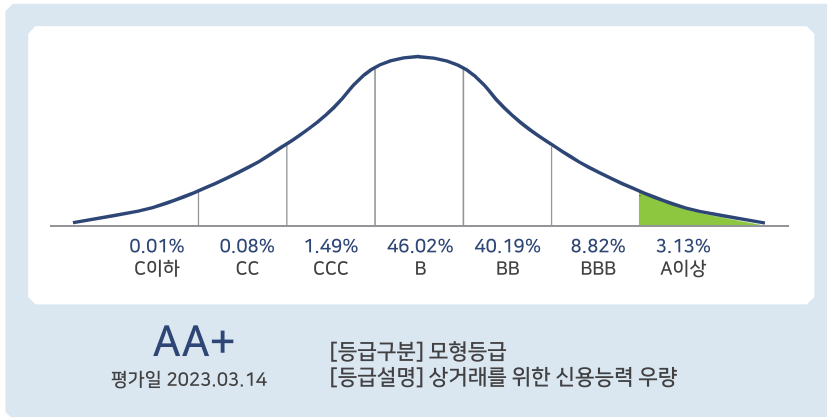
## 기대 효과

- 1 ERP 솔루션의 사업 시너지
- 2 고객 레퍼런스 확대 및 외형 성장
- 3 빅데이터 및 비즈니스 분석 시장 진출

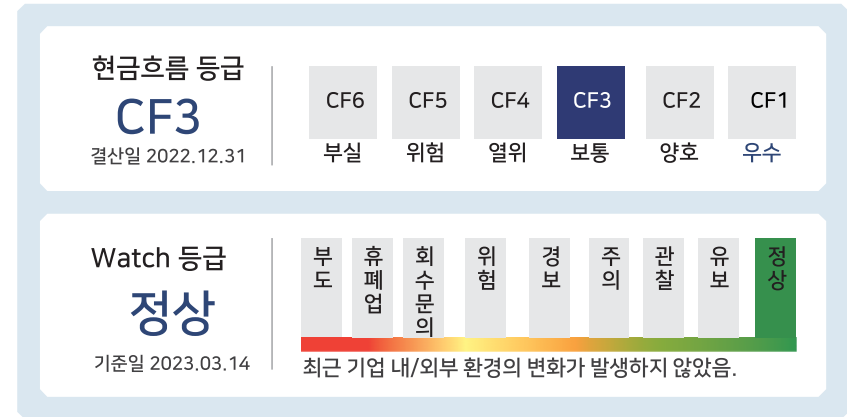
사업 다각화를 통한 신성장 동력 확보

\* BI(Business Intelligence) : 기업의 합리적인 의사결정을 위해 데이터를 분석하여 효율적인 정보를 도출하는 기술분야

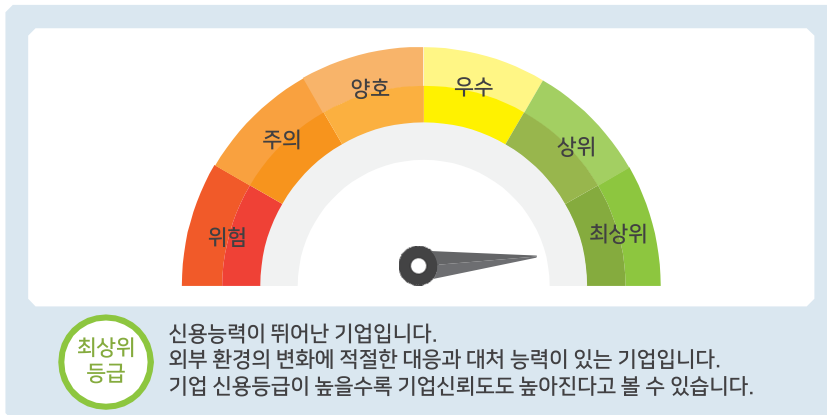
기업평가 등급



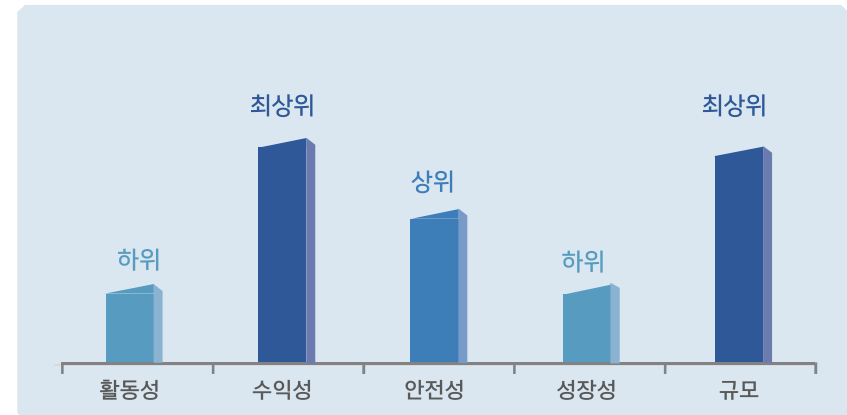
등급현황



등급현황



산업 내 위치



특허명	출원번호	등록일	상태
이동통신 단말기의 단문 메시지를 이용한 전자문서 발행처리 시스템 및 방법	10-2010-0032137	2010-08-25	등록
모바일 클라우드 플랫폼을 구비한 모바일 단말 장치	10-2009-0025680	2012-08-29	등록
세무 신고 방법 및 이를 실행하는 서버	10-2013-0071730	2017-03-22	등록
AI빅데이터 및 기계학습을 이용한 자동분개 수행방법 및 이를 실현하는 서버	10-2018-0055512	2018-10-29	등록

실용신안	10년 스케줄 확인이 가능한 탁상용 캘린더	1건
상표 등록	아이퀘스트 얼마에요 외	12건
디자인 등록	거래명세표	2건
프로그램 등록	얼마에요ERP 외	35건



서울 구로구 디지털로 34길 55 코오롱사이언스밸리2차 407호

Tel: 1600-4648 | [www.iquest.co.kr](http://www.iquest.co.kr)